



Functiebeschrijving

Sales Engineer Regio Antwerpen

Qbus is een Belgisch bedrijf dat sinds 1999 technologieën ontwikkelt om residentiële en commerciële gebouwen slimmer te maken. Een slim gebouw biedt meer gemoedsrust en comfort maar verbruikt minder energie. Ondertussen draait het Qbus-systeem in meer dan 16,000 woningen en gebouwen, zowel in België als in het buitenland.

Qbus heeft een platform van verschillende producten en diensten om woningen en gebouwen slim te maken:

- Qbus Stand-Alone, de uitbreidbare basis-installatie met een Alles Uit-Knop;
- Qbus Full, een volledig automatiseringssysteem met centrale intelligentie;
- Qbus Open, waarbij Qbus deel uitmaakt van een geheel van slimme woningprotocollen en slimme toestellen die via de Ubie tot één geïntegreerd systeem gekneed worden.

Qbus heeft zijn hoofdkantoor in Erpe Mere; alle ontwikkeling en productie gebeurt in België. De buitenlandse Qbus-kantoren in Nederland, de Verenigde Arabische Emiraten, India en Sri Lanka leveren commerciële en technische ondersteuning aan de lokale klanten en projecten.

Om ons commercieel team te versterken zoeken wij een **Sales Engineer voor regio Antwerpen**.

Taakomschrijving:

- Je bent lid van de commerciële afdeling.
- Je identificeert potentiële klanten (vnl. installateurs), maakt hen bekend met het Qbus systeem en helpt hen bij het maken van offertes.
- Je onderhoudt de relaties met installateurs en groothandels, organiseert acties en geeft opleiding bij de groothandel.
- Je bent verantwoordelijk voor het halen van de verkoopsdoelstellingen in jouw regio.
- Je volgt de marktontwikkelingen in de home & building automation markt. Je geeft feedback over de behoeften van de klant aan het ontwikkelingsteam.

Profiel:

- Studierichting en/of ervaring in elektrotechniek
- Ervaring in de verkoop van oplossingen (alarmsystemen, audio, automatisatie,...) naar de groothandel en installateur toe. Ervaring met domotica is een plus.
- Je bent een teamspeler, kan zelfstandig werken, bent energiek en voelt je comfortabel in een groeiende omgeving.
- Je spreekt Nederlands en kunt je ook in het Frans uitdrukken
- Je kan vlot overweg met de computer en de Office programma's (Word, Excel, Powerpoint)

Wij bieden:

- Een interessante en belangrijke functie in een dynamische KMO in een evoluerende interessante markt.
- Relevant werk dat een effectieve bijdrage zal leveren tot de verdere groei van het bedrijf en dat ook persoonlijke groei mogelijk maakt.
- Een aangename werkomgeving.
- Competitief salarispakket aangevuld met extralegale voordelen gebaseerd op jouw capaciteiten en inspanningen.

Interesse? Stuur jouw motivatiebrief en CV naar tvb@qbus.be en we contacteren je.